

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ  
УКРАЇНИ  
ПРИКАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ  
УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ВАСИЛЯ СТЕФАНИКА**



Факультет історії, політології і міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин

**СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**Управління міжнародними контрактами**

Освітня програма Управління міжнародним бізнесом

Спеціалізація (за наявності) \_\_\_\_\_

Спеціальність 073 Менеджмент

Галузь знань 07 Управління та адміністрування

Затверджено на засіданні кафедри

Протокол № \_\_ від “ \_\_\_\_\_ ” 2022 р.

м. Івано-Франківськ – 2022 р.

## **ЗМІСТ**

1. Загальна інформація
2. Опис дисципліни
3. Структура курсу (зразок)
4. Система оцінювання курсу
5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу (зразок)
6. Ресурсне забезпечення
7. Контактна інформація
8. Політика навчальної дисципліни

## 1. Загальна інформація

Назва дисципліни	Управління міжнародними контрактами
Освітня програма	Управління міжнародним бізнесом
Спеціалізація (за наявності)	
Спеціальність	073 Менеджмент
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Освітній рівень	магістр
Статус дисципліни	вибіркова
Курс / семестр	1/2
Розподіл за видами занять та годинами навчання (якщо передбачені інші види, додати)	Лекції – 6 год. Семінарські заняття – 4 год. Самостійна робота – 80 год.
Мова викладання	українська
Посилання на сайт дистанційного навчання	<a href="https://d-learn.pnu.edu.ua/index.php?">https://d-learn.pnu.edu.ua/index.php?</a>

## 2. Опис дисципліни

### Мета та цілі курсу (в межах мети на цілей ОП)

Метою вивчення дисципліни «Управління міжнародними контрактами» є формування у студентів системи теоретичних знань та практичних навичок у сфері управління міжнародними контрактами, а саме: знання умов, форм, методів і особливостей укладання міжнародних контрактів та їх правового регулювання; орієнтації на адаптацію зарубіжного досвіду укладання міжнародних контрактів до вітчизняних реалій.

Завданням вивчення дисципліни є набуття здобувачами здатностей створювати та складати міжнародні комерційні контракти та їх укладати; організовувати ефективні комунікації в процесі ведення переговорів; розуміти принципи і норми права та використовувати їх в процесі укладання міжнародних договорів та здійснювати комерційну діяльність на зовнішніх ринках з урахуванням особливостей правового регулювання.

### Компетентності (мають співпадати з матрицею ОП):

ЗК1. Здатність проведення досліджень на відповідному рівні;

СК5. Здатність створювати та організовувати ефективні комунікації в процесі управління;

### Програмні результати навчання (мають співпадати з матрицею ОП):

ПРН 3. Проектувати ефективні системи управління організаціями;

### 3. Структура курсу

№	Тема	Результати навчання	Завдання
1.	Основи управління міжнародними контрактами та правове регулювання управління міжнародними контрактами	Сутність, поняття управління міжнародними контрактами та основний понятійно-категоріальний апарат. Передумови та фактори розвитку управління міжнародними контрактами. Види міжнародних контрактів. Визначення основних міжнародно-правових актів, що регулюють управління міжнародними контрактами. Інформаційне забезпечення правового регулювання управління міжнародними контрактами. Аналіз змісту міжнародних угод, що укладені Україною, як суб'єктом міжнародного права.	Тести, питання, кейси
2.	Структура міжнародного контракту.	Структурні елементи міжнародного контракту. Особливості формування міжнародного контракту. Послідовність розміщення контрактних умов.	Тести, питання, кейси
3.	Управління ризиками міжнародних контрактів	Поняття ризиків міжнародного контракту. Види ризиків при укладанні міжнародних контрактів. Правове регулювання ризиків міжнародних контрактів. Шляхи мінімізації ризиків міжнародних контрактів.	Тести, питання, кейси
4.	Методики переговорів при укладанні міжнародних контрактів та специфіка укладання контрактів з різними країнами	Поняття міжнародних переговорів. Методики ведення переговорів. Особливості ведення переговорів в різних країнах. Особливості пошуку партнера. Побудова партнерських зав'язків.	Тести, питання, кейси
5.	Управління вартістю та матеріально-технічним забезпеченням міжнародного контракту	Створення вартості міжнародного контракту. Типові помилки при управлінні вартістю міжнародного контракту. Особливості управління вартістю міжнародного контракту. Планування та оцінювання матеріально-технічного забезпечення міжнародного контракту. Можливості матеріально-технічного забезпечення міжнародного контракту.	Тести, питання, кейси
6.	Особливості управління міжнародними контрактами	Спори між сторонами ЗЕД - контракту. Основні претензії, що пред'являються зарубіжними контрагентами до українських експортерів. Аналіз типових помилок, які допускаються при укладенні та виконанні контрактів в контексті форс-мажорних обставин. Подолання обставин, що перешкоджають виконанню контракту: український досвід	Тести, питання, кейси

### 4. Система оцінювання курсу

Накопичування балів під час вивчення дисципліни	
Види навчальної роботи	Максимальна кількість балів
Лекція	
Практичні заняття	40
Самостійна робота	10

Індивідуальне завдання	-
Залік/Екзамен	50
Максимальна кількість балів	100

### 5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу

Види навчальної роботи	Навчальні тижні																Разом	
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16		
Лекції		2		2		2												
Практичні з-тя				2		2												
Самостійна р-та																		
Індивідуальні завдання																		
Залік /Екзамен																		50
Всього за тиж-нь																		100

**Примітка:** не рекомендується на один тиждень планувати кілька форм контролю.

### 6. Ресурсне забезпечення

Матеріально-технічне забезпечення	Мультимедіа, лабораторії, комп'ютери та інше
Література:	
<ol style="list-style-type: none"> <li>Діковська І. А. Міжнародні комерційні контракти: колізійне та матеріально-правове регулювання: Навч. посібн./І.А. Діковська.- К.:Алерта, 2016. - 322 с.</li> <li>Дунська А. Р. Зовнішньоекономічна діяльність: теорія і практика. Навчальний посібник/ А.Р. Дунська – Видавництво Кодор, 2013.</li> <li>Зверев Є. О. Деякі питання тлумачення міжнародних договорів національними судами. Загальнотеоретичне правознавство, верховенство права та Україна: зб. наук. ст. К.: ДУХ І ЛІТЕРА, 2013. С. 550.</li> <li>Єрмаченко Є.В. Визначення методичних підходів до оцінки ризиків суб'єктів ЗЕД під час виконання експортних контрактів. Бізнес інформ. 2013. №10. С. 156-161.</li> <li>Кисіль В.І. Колізійні норми / В.І. Кисіль // Міжнародне приватне право. Загальна частина: підручник / за ред. А.С. Довгерта, В.І. Кисіля. – К. Алерта, 2012.</li> <li>Козик В.В., Панкова В.В., Карп'як Я.С., Григор'єв О.Ю., Босак А.О. Зовнішньоекономічні операції і контракти: навч. посіб. 2-ге вид. перероб. і доп. К.: ЦУЛ, 2004. 608 с.</li> <li>Ларін М. Дещо про зовнішньоекономічні контракти. URL: <a href="http://sviridovlayer.tumblr.com/post/84828070328">http://sviridovlayer.tumblr.com/post/84828070328</a>.</li> <li>Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: ученик/ Под ред.. Л.Н. Красавиной – М.: Финансы и статистика, 2003. – 608 с. 61</li> <li>Мілай А.О. Міжнародні кредитно-розрахункові та валютні операції : Навч. посіб. — К. : МАУП, 2017. — 384 с.</li> </ol>	

10. Яковлев Ю.П. Міжнародна торгівля. Практикум/Яковлев Ю.П. – К.: Кондор, 2008. - 380 с.

Допоміжна

1. Віденська конвенція про право договорів між державами та міжнародними організаціями або між міжнародними організаціями: Міжнародний документ ООН від 21.03.1986. URL: [http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995\\_a04](http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_a04)
2. Закон України "Про зовнішньоекономічну діяльність" від 16.04.91 № 959-ХІІ (з наступними змінами та доповненнями) . URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=959-12>
3. Закон України "Про міжнародні договори України" від Закон від 29.06.2004 № 1906-ІV (з наступними змінами та доповненнями) . URL: <http://zakon.rada.gov.ua/cgi-bin/laws/main.cgi?nreg=959-12>
4. Канашевский В.А.Международные сделки: правовое регулирование: учеб.пособие / Канашевский В.А. М.: Из-во "Международные отношения 2016. 664 с.
5. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регулювання. Навч. посібник / За редакцією Козака Ю. Г., Логвінової Н. С. К.: Центр учбової літератури, 2010. 648 с.
6. Міжнародна торговельна діяльність: підручник / за наук. ред. В.В. Рокочої. - К. : Університет економіки та права "КРОК", 2018. 698 с.
7. Міжнародне публічне право : підручник : у 2 т. Том 2. Основні галузі / [В. В. Мицик, М. В. Буроменський, М. М. Гнатовський та ін.] ; за ред. В. В. Мицика. 2-ге вид.,змін. Харків : Право, 2020
8. Офіційний сайт Інкотермс-2020 в Україні. URL: [https://incoterms2020.com.ua/About\\_INCOTERMS\\_2020.html](https://incoterms2020.com.ua/About_INCOTERMS_2020.html)
9. Incoterms 2020 . URL: [https://2go.iccwbo.org/incoterms-2020-eng-config+book\\_version-Book](https://2go.iccwbo.org/incoterms-2020-eng-config+book_version-Book).

## 7. Контактна інформація

Кафедра	Кафедра міжнародних економічних відносин вул. Чорновола, 1 (0342) 75-20-27 <a href="http://kmev.pnu.edu.ua">http://kmev.pnu.edu.ua</a> <a href="mailto:kaf_mev@pnu.edu.ua">kaf_mev@pnu.edu.ua</a>
Викладач (і) Гостьові лектори	
Контактна інформація викладача	+380971452399

## 8. Політика навчальної дисципліни

Академічна доброчесність	Неприпустимі плагіат та списування.
Пропуски занять (відпрацювання)	Обов'язковим для отримання позитивної оцінки є відвідування більш 50% занять та виконання самостійної роботи. Пропуски практичних занять відпрацьовуються наступним чином: опрацювання теми, а також виконання завдання із теми.
Виконання завдання пізніше встановленого терміну	Роботи, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (- 50% від відповідної кількості балів), проте студент не обмежений у досягненні конкретного балу і завжди може його отримати за допомогою отримання додаткових завдань.
Невідповідна поведінка під час заняття	Невідповідна поведінка під час заняття розглядається є підставою для зниження оцінки студента та направлення звернення до куратора академічної групи.
Додаткові бали	-
Неформальна освіта	Результати неформальної освіти враховуються під час оцінювання студентів, як в розрізі конкретних тем, так і самостійної роботи. Підставою для зарахування результатів неформальної освіти виступає наданий валідний сертифікат. <u>Рекомендовані платформи:</u> Coursera EdX Prometheus

	EdEra EduHub TED
--	------------------------

**Викладач** Морозова О.С.