

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ДВНЗ «ПРИКАРПАТСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ВАСИЛЯ
СТЕФАНИКА»



Факультет історії, політології та міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин

СИЛАБУС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Міжнародний бізнес-консалтинг

Освітня програма Управління міжнародним бізнесом

Спеціалізація (за наявності) _____

Спеціальність 073 Менеджмент

Галузь знань 07 Управління та адміністрування

Затверджено на засіданні кафедри

Протокол № __ від “_____” 2022 р.

м. Івано-Франківськ – 2022 р.

ЗМІСТ

1. Загальна інформація
2. Опис дисципліни
3. Структура курсу (зразок)
4. Система оцінювання курсу
5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу (зразок)
6. Ресурсне забезпечення
7. Контактна інформація
8. Політика навчальної дисципліни

1. Загальна інформація

Назва дисципліни	Міжнародний бізнес-консалтинг
Освітня програма	Управління міжнародним бізнесом
Спеціалізація (за наявності)	
Спеціальність	073 Менеджмент
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Освітній рівень	Магістр
Статус дисципліни	Вибіркова
Курс / семестр	1/1
Розподіл за видами занять та годинами навчання (якщо передбачені інші види, додати)	Лекції – 6 год. Семінарські заняття – 4 год. Самостійна робота – 80 год.
Мова викладання	Українська
Посилання на сайт дистанційного навчання	https://d-learn.pnu.edu.ua/index.php?

2. Опис дисципліни

Мета та цілі курсу (в межах мети на цілей ОП)

Метою вивчення дисципліни «Економічна дипломатія» є формування системи комплексних теоретичних знань та практичних навичок щодо шляхів застосування економічної дипломатії на практиці, якими повинні володіти висококваліфіковані фахівці в сфері управління міжнародним бізнесом з вільним володінням комунікацією та перекладом іноземною мовою, здатних здійснювати професійну діяльність в умовах інтернаціоналізації господарської діяльності, приймати ефективні управлінські рішення на основі засвоєння спеціальних понять та принципів управління, виконувати дослідження та аналіз процесів формування і функціонування системи міжнародного бізнесу.

Завданням вивчення дисципліни є формування системи теоретичних знань щодо правил ведення переговорів, методів комунікації з партнерами та опонентами з метою досягнення цілей зумовлених управлінськими рішеннями та відповідно до міжнародного права, етичних норм, правим ділової комунікації, тощо.

Компетентності (мають співпадати з матрицею ОП):

ЗК2. Здатність до спілкування з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності).

ЗК5. Здатність діяти на основі етичних міркувань (мотивів);

СК5. Здатність створювати та організовувати ефективні комунікації в процесі управління;

СК11. Здатність використовувати професійно-комунікативні навички іноземною мовою для представлення, обґрунтування та відстоювання економічних інтересів суб'єктів міжнародного бізнесу та реалізовувати їх в умовах цифрової економіки, логістики, інформаційних технологій.

Програмні результати навчання (мають співпадати з матрицею ОП):

ПРН 7. Організовувати та здійснювати ефективні комунікації всередині колективу, з представниками різних професійних груп та в міжнародному контексті;

ПРН 9. Вміти спілкуватись в професійних і наукових колах державною та іноземною мовами;

ПРН 15. Організовувати та здійснювати ефективні комунікації з представниками міжнародного бізнесу іноземною мовою в.т.ч. через використання on-line платформ, володіючи знаннями діджиталізації та основ кібербезпеки.

3. Структура курсу

№	Тема	Результати навчання	Завдання
1	Принципи міжнародної економічної дипломатії	Знати загальні та спеціальні принципи міжнародного економічного права, які лежать в основі економічної дипломатії	Тести, питання, кейси
2	Сучасна економічна дипломатія	Знати еволюцію розвитку економічної дипломатії в контексті трансформації світового господарства	Тести, питання, кейси
3	Історія розвитку економічної дипломатії	Розуміти основні види, форми реалізації та механізми взаємодії суб'єктів міжнародної торгівлі товарами	Тести, питання, кейси
4	Теорія ігор в економічній дипломатії	Розуміти модель поведінки суб'єктів економічної дипломатії через призму знань теорії ігор	Тести, питання, кейси
5	Методи здійснення стратегічного аналізу	Вміти на мікро, макро та глобальному рівнях	Тести, питання, кейси

	ведення переговорів	аналізувати сильні та слабкі позиції усіх учасників переговорів	
6	Економічна дипломатії України	Знати етапи розвитку української економічної дипломатії та вміти характеризувати її особливості на сучасному етапі розвитку.	Тести, питання, кейси
7	Законодавче регулювання економічної дипломатії в Україні	Знати законодавчу базу, яка регулює економічну дипломатію в Україні	Тести, питання, кейси

4. Система оцінювання курсу

Накопичування балів під час вивчення дисципліни	
Види навчальної роботи	Максимальна кількість балів
Лекція	
Практичні заняття	40
Самостійна робота	10
Індивідуальне завдання	-
Залік/Екзамен	50
Максимальна кількість балів	100

Шкали оцінювання		
Університетська	Національна	Шкала ECTS
90-100	Зараховано	A
80-89		B
70-79		C
60-69		D
50-59		E
26-49	Незараховано	FX
1-25		F

5. Оцінювання відповідно до графіку навчального процесу

Види навчальної роботи	Навчальні тижні																	Разом
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16		
Лекції		2	2	2														
Практичні з-тя			2	2														
Самостійна р-та																		
Індивідуальні Завдання																		
Залік /Екзамен																	50	
Всього за тиждень																	100	

4. **Примітка:** не рекомендується на один тиждень планувати кілька форм контролю.

6. Ресурсне забезпечення

Матеріально-технічне забезпечення	Мультимедія, комп'юри та інше
Література:	
1. Okano-Heijmans M. Conceptualizing Economic Diplomacy: The Crossroads of International Relations, Economics, IPE and Diplomatic Studies /In: Economic Diplomacy. Economic and Political Perspectives. Ed. by . Bergeijk P. A.G, Okano-Heijmans M. and Melissen J. – The Hague, 2011, pp.7-36 – 229 p.	
2. The Oxford Handbook of Modern Diplomacy. Ed. by Cooper A.F., Heine J., Thakur R. – Oxford: OUP Oxford, 2015 – 990 pp.	
3. Woolcock S. European Union Economic Diplomacy. The Role of the EU in External Economic Relations – L.: Routledge, 2016 – 220 pp	
4. Грущинська Н. Економічна дипломатія як потужний інструмент подолання конфліктогенності країн / Н. М. Грущинська // Економічний нобелівський вісник – 2016 - № 1(9) – С. 85-90 .	
5. Rosenau J.N. Capabilities and Control in an Interdependent World // International Security. Vol.1. Nr.2 (autumn). 1976.- P. 32-49.	
6. Alter K.J. The European Union's Legal System and Domestic Policy: Spillover or Backlash? // International Organization. Vol.54. Nr.3. 2000. P. 489-518.	
7. Вільчак Я. М. Поняття та класифікація спеціалізованих економічних установ системи ООН [Електронний ресурс] / Я. М. Вільчак // Університетські наукові записки. – 2006. – No 1. – С. 266-272.	

8. Гаркуша А. О. Еволюція механізму вирішення спорів ГАТТ/СОТ і його сучасний стан [Електронний ресурс] / А. О. Гаркуша // Актуальні проблеми державного управління. – 2008. – № 2. – С. 427-437.

9. Україна і Світова організація торгівлі – Режим доступу: <http://wto.in.ua/>

10. Офіційний сайт Світової організації торгівлі – Режим доступу: <http://www.wto.org/>

11. About the European Parliament [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.europarl.europa.eu/aboutparliament/en>

Допоміжна:

1. Машталір Я. Місце української дипломатії у розвитку зовнішньоекономічних зв'язків країні / Я. П. Машталір // Вісник Хмельницького національного університету – 2010 – №6 (Т. 2) – С. 100-102.

2. Ляшенко О. Економічна дипломатія як складова гарантування безпеці країні / О. М. Ляшенко // Стратегічні пріоритети – 2010 - №2 (5) – С. 151-157.

3. Пухальська Я. Економічна дипломатія в умовах глобалізації / Я. П. Пухальська// Економічний простір – 2014 - №87 – С. 24-32.

4. Татаренко Н. Економічна дипломатія: світовий досвід та українські здобутки (політико-економічний аспект) / Н. О. Татаренко // Науковий вісник Дипломатичної академії України – 2015 – Вип. 22 (2) – С. 4-5.

5. Фліссак К. Економічна дипломатія у сфері енергопостачання та енергетичної безпеки / К. А. Фліссак // Актуальні проблеми міжнародних відносин – 2013 – Вип. 115 (I) – С. 100-107.

6. Вергун В. Економічна дипломатія як складова механізму управління зовнішньоекономічною діяльністю / В. А. Вергун // Культура народів Причорномор'я - №78 - С. 13-18.

7. Барановська В. Роль економічної дипломатії в зовнішньоекономічній діяльності країн / В. М. Барановська // Економіка та держава – 2012 - №2 – С. 24-26 .

8. Фліссак К. Цілі та завдання економічної дипломатії в механізмах інтеграційних об'єднань / К. А. Фліссак // Матеріали науково-практичної конференції « Економічні механізми ЄврАзЕС» – 2013 – С. 67-72.

9. Фліссак К. Глобалізація и нові виклики економічної дипломатії / К. А. Фліссак // інтернет-холдинг Олега Соскіна-Режим доступу: <http://soskin.info/ea/2012/1-2/20124.html>

7. Контактна інформація

Кафедра	Кафедра міжнародних економічних відносин вул. Чорновола, 1 (0342) 75-20-27 http://kmev.pnu.edu.ua kaf_mev@pnu.edu.ua
Викладач	Когут-Ференс Оксана Ігорівна
Контактна інформація викладача	oksana.kohut_ferens@pnu.edu.ua 0972955773

8. Політика навчальної дисципліни

Академічна доброчесність	Неприпустимі плагіат та списування.
Пропуски занять (відпрацювання)	Обов'язковим для отримання позитивної оцінки є відвідування більш 50% занять та виконання самостійної роботи. Пропуски практичних занять відпрацьовуються наступним чином: опрацювання теми, а також виконання завдання із теми.
Виконання завдання пізніше встановленого терміну	Роботи, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (- 50% від відповідної кількості балів), проте студент не обмежений у досягненні конкретного балу і завжди може його отримати за допомогою отримання додаткових завдань.
Невідповідна поведінка під час заняття	Невідповідна поведінка під час заняття розглядається є підставою для зниження оцінки студента та направлення звернення до куратора академічної групи.
Додаткові бали	-
Неформальна освіта	Результати неформальної освіти враховуються під час оцінювання студентів, як в розрізі конкретних тем, так і самостійної роботи. Підставою для зарахування результатів неформальної

	освіти виступає наданий валідний сертифікат. <u>Рекомендовані платформи:</u> Coursera EdX Prometheus EdEra EduHub TED
--	--

Викладач Когут-Фуренс О.І.